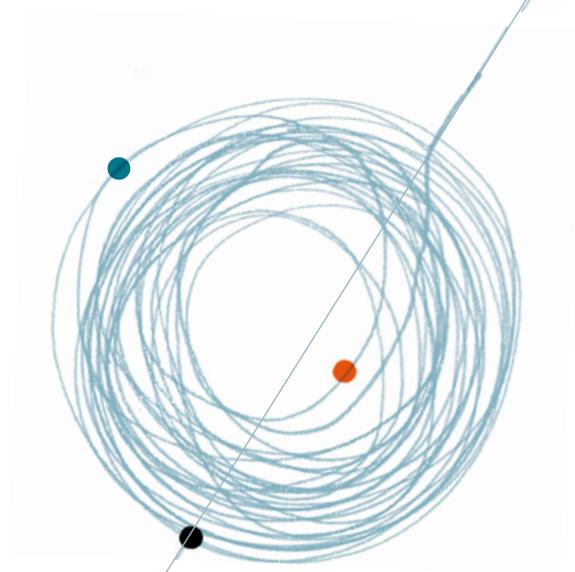


# NETRIBEGROUP

Vent'anni di soluzioni e strategie a supporto del tuo business



**NETRIBE** GROUP

BUSINESS SOLUTIONS   SYSTEMS INTEGRATION   CLOUD COMPUTING

# IL GRUPPO NETRIBE

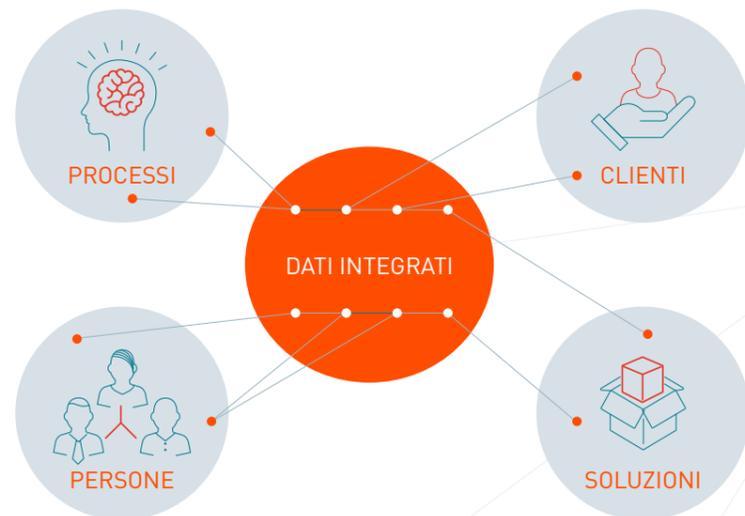
Ogni volta che pensiamo al cliente, conosciamo i suoi processi e immaginiamo come renderli maggiormente integrati usando tecnologie e prodotti innovativi.

Il nostro impegno in oltre vent'anni di attività è stato quello di sviluppare competenze e specializzazioni in diversi settori industriali, acquisendo la capacità di combinare professionalità verticali, con una visione integrata delle tecnologie applicate ai processi e modelli di business dei nostri clienti.

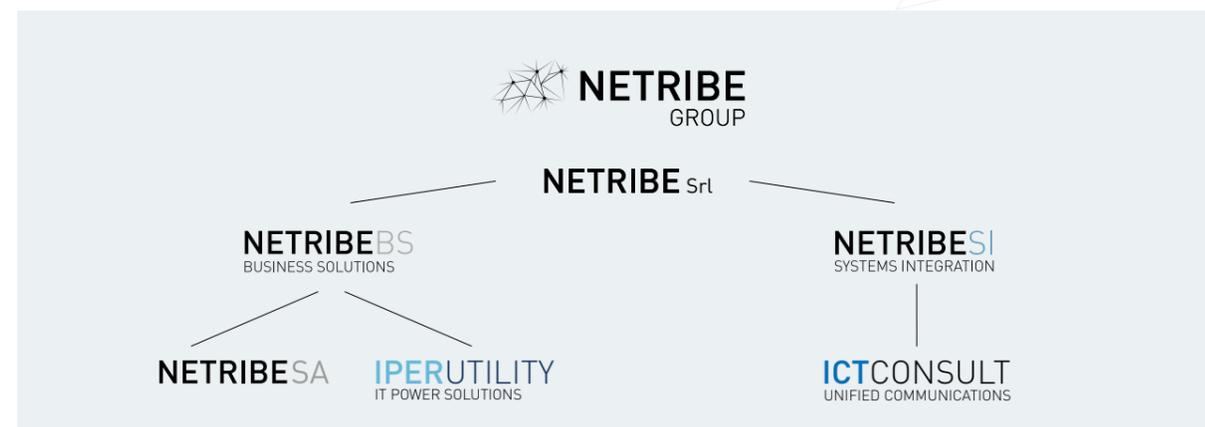
NetribeGroup **integra strategia, comunicazione, innovazione tecnologica e consulenza di processo**, con l'obiettivo di gestire progetti multidisciplinari nel settore dell'ICT, sviluppando soluzioni costruite su misura per il cliente grazie a specialisti provenienti da ogni settore.

*"Organizzare i dati in modo da produrre informazioni, non è il risultato finale dell'assemblaggio di tanti sistemi informativi, ma il costante sforzo di organizzare un unico sistema informativo integrato."*

**Flavio Codeluppi**  
(NetribeGroup CEO)



## LE NOSTRE AZIENDE



150 DIPENDENTI

5 SEDI Reggio Emilia · Ravenna  
Imola · Firenze · Salerno

## Approccio innovativo

grazie alla combinazione di tecnologie all'avanguardia e di competenze altamente specializzate.

## Integrazione

Perché offre alle aziende il vantaggio di poter operare su un unico sistema integrato in grado di seguire e **ottimizzare tutte le fasi del processo** aziendale.

## Presidio dei processi e delle marginalità

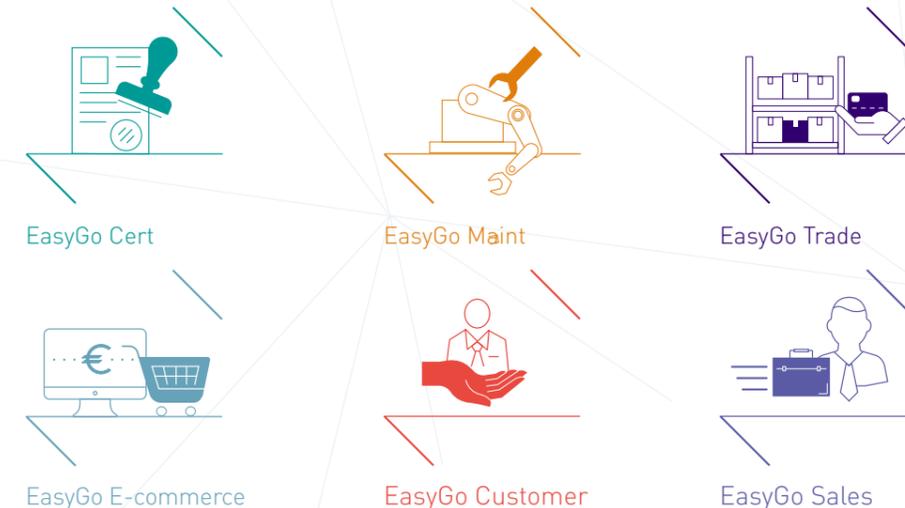
L'aggregazione dei dati sotto un unico sistema ERP rende possibile un'analisi puntuale della **gestione** e con l'uso delle **Business Intelligence**, concorre a dare efficacia alle azioni di miglioramento e al controllo di gestione.

## MERCATI

### UTILITIES



## INDUSTRIES



## SYSTEMS INTEGRATION



# SUITE GRIDWAY. UN UNICO SISTEMA INTEGRATO PER IL SETTORE DELLA PUBLIC UTILITIES

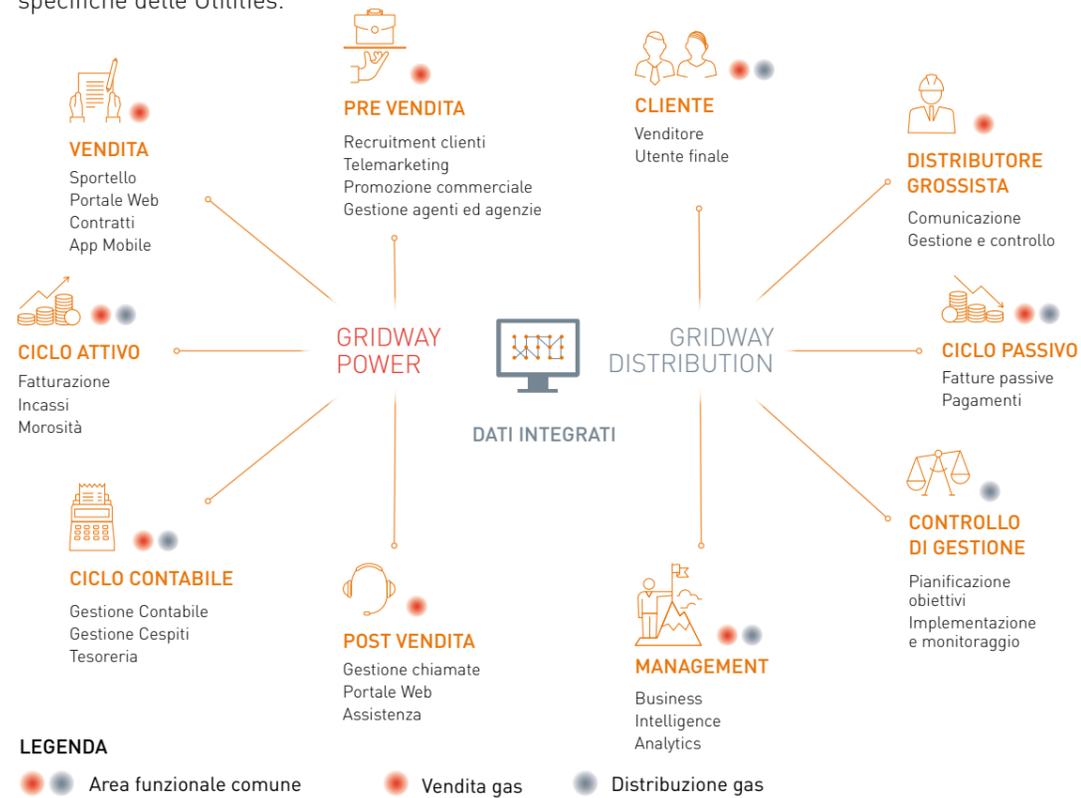
## GRIDWAY ENERGY

Gridway Energy è la suite dedicata alle aziende che operano nel settore Gas&Power nata da un processo di continua innovazione tecnologica, che ci ha permesso di implementare una piattaforma integrata ed estesa dal punto di vista funzionale che oggi rappresenta il meglio di quanto è a disposizione degli operatori di questo esigente mercato. Si compone delle seguenti verticalizzazioni.

### GRIDWAY DISTRIBUTION

La piattaforma per le Utilities che operano nella distribuzione gas

Gridway Distribution è una piattaforma software innovativa, efficace ed allineata alle principali delibere ARERA. L'integrazione con Microsoft Dynamics, permette di sfruttare le procedure già presenti nell'ERP per la parte del ciclo passivo, del magazzino, della contabilità e del controllo di gestione e la gestione risorse e commesse che è stata ampliata ed adeguata alle esigenze specifiche delle Utilities.



### GRIDWAY POWER

La piattaforma per le Utilities che operano nella vendita del gas ed energia elettrica.

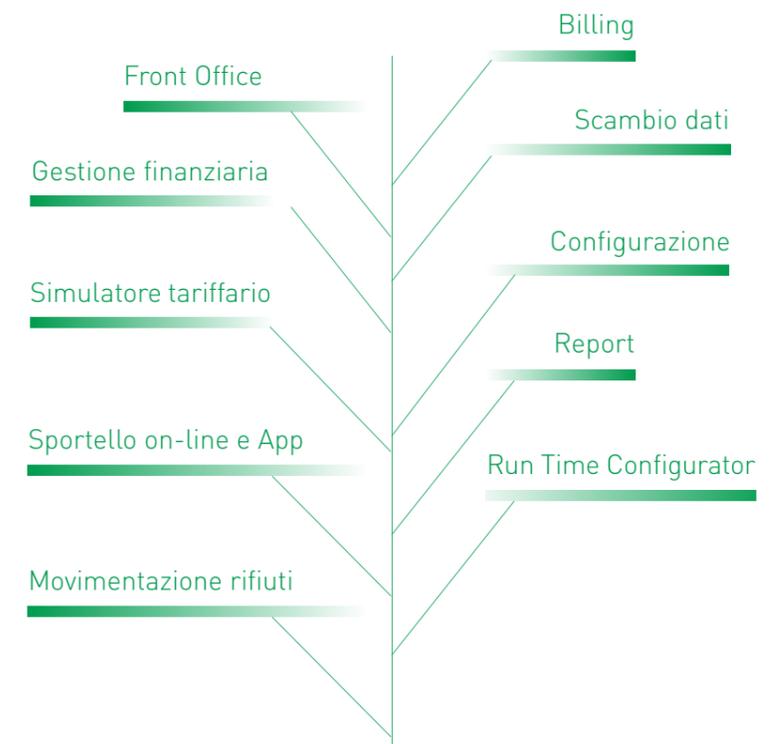
Rispetto al panorama dei prodotti di settore, Gridway Power si differenzia perché basato su un sistema ERP che offre all'azienda il vantaggio di poter operare su un unico sistema integrato in grado di seguire e ottimizzare tutte le fasi del processo. La facilità d'utilizzo e la completezza delle informazioni gestite, ci permette di mettere a disposizione del nostro interlocutore una soluzione ricca e flessibile.

## GRIDWAY WASTE



Gridway Waste è la soluzione che permette di gestire i processi di riscossione e di accertamento dalla Tari. La sua flessibilità permette di seguire le evoluzioni normative e le specificità dei regolamenti comunali. La soluzione è pensata sia per i comuni che per le Utilities che operano nel mercato dell'ambiente ed è disponibile in Cloud o on Premise.

Gridway Waste è parte di una visione unitaria di gestione del sistema informativo di un ente o una società di servizi. Tale visione prevede la possibilità di gestire in maniera integrata la piattaforma di Microsoft Dynamics Nav con l'ERP (Enterprise Resource Planning) ed il CRM (Customer Relationship Management) e in particolare con le soluzioni Gridway CRM e Gridway NAV.



# GRIDWAY WATER

Gridway Water è l'add-on verticale, certificato da Microsoft per le Utilities che operano nel settore del ciclo idrico integrato. La soluzione gestisce tutta la filiera permettendo di avere risultati aggregati ed integrati per un'analisi puntuale dei dati finanziari e di gestione di tutti gli ambiti industriali per l'efficacia delle azioni di miglioramento.



## INDUSTRIAL PROCESS

### GRIDWAY WFM

Per le attività tecniche e di automazione squadre, basato su Microsoft Dynamics CRM. È il completamento della Gestione Sportello CRM. Completano l'offerta add-on verticali come Gridway App WFM, Gridway Planner, Gridway Portale Fornitori.

### GRIDWAY PLANT&GRID

È il modulo che si occupa di gestire a 360° gli asset aziendali, produttivi e di supporto, come le reti idriche e gli impianti ad esse correlate.

### GRIDWAY FLEET MANAGEMENT

La soluzione per la gestione della flotta aziendale basato sul CRM Microsoft. I moduli principali presenti sono anagrafiche automezzi, manutenzioni programmate, gestione rifornimenti acui è possibile aggiungere l'add-on Gridway Car pooling.

### GRIDWAY LAB

È la soluzione per la gestione dei laboratori di analisi. Le funzionalità offerte dal modulo coprono tutti i processi tipici dei laboratori (ad esempio accettazione, pianificazione raccolta campioni, stampa codici a barre per etichettatura campioni; analisi, invio automatico agli strumenti dei parametri di analisi in base al campione e raccolta dei dati ecc). A queste è possibile aggiungere funzionalità verticali come Gridway App Prelevatori.

## MANAGEMENT PROCESS

### GRIDWAY QUALITY

Il modulo per la gestione automatizzata dei registri sviluppato per la compliance alle normative ARERA in materia. Tra i moduli disponibili c'è il registro 655, registro 917, registro 218 e registro TIBSI.

### GRIDWAY ANALYTICS

Supporta le decisioni strategiche, migliora il processo decisionale basato sull'analisi dei dati prodotti dall'azienda. Facilita la collaborazione con report riassuntivi, distribuendo le informazioni più idonee ai vari responsabili aziendali per una più consapevole gestione e controllo delle performance. I moduli disponibili ed attivabili sono: modulo contabilità industriale, modulo Performance Management, modulo Business Intelligence, modulo Predittiva, modulo 655.

## LA MAPPA FUNZIONALE



## CUSTOMER PROCESS

### GRIDWAY FRONT OFFICE CRM

Permette la gestione del contatto con il cliente sia esso effettuato tramite uno sportello fisico che tramite call center, perfettamente integrato con lo sportello virtuale (Sol). Alle funzionalità standard è possibile affiancare add-on come: Gridway Sign Grafometrica e OTP, Gridway Pay – PagoPa, Gridway Outlook for CRM.

### GRIDWAY CUSTOMER COMMUNICATIONS

Comprende tutte le funzionalità che velocizzano e semplificano le comunicazioni con gli utenti, migliorandone notevolmente la qualità della relazione e il servizio. Alle funzionalità standard è possibile affiancare add-on come: Gridway Sol, Gridway App Sol e Gridway Multichannel Communications.

## FINANCIAL PROCESS

### GRIDWAY BILLING

È l'insieme delle funzionalità che caratterizzano il ciclo attivo di fatturazione di un'azienda che gestisce il ciclo idrico integrato suddivise in attività di front office (ad es. allaccio e contratti auto letture, voltore ecc), e back office (listini, letture, incassi, insoluti). Tra gli add-on verticali che è possibile affiancare ricordiamo: Gridway Meter Replacement e Gridway App Letture.

### GRIDWAY CREDIT

Il modulo per la gestione automatica del credito e tutti i processi ad esso connessi. Alla funzionalità è possibile affiancare anche l'add-on Gridway Agent Portal.

### GRIDWAY FINANCE

Oltre a fornire tutte le funzionalità di base per la gestione contabile e finanziaria (cash flow), Gridway ha integrato l'add-on di Netribe per consentire la naturale gestione di peculiarità fiscali italiane, quali gestione ratei e competenze, gestione budget, analitica, bilanci europei. A queste funzionalità si aggiungono quelle specifiche del settore: reportistica autorità e unbundling.

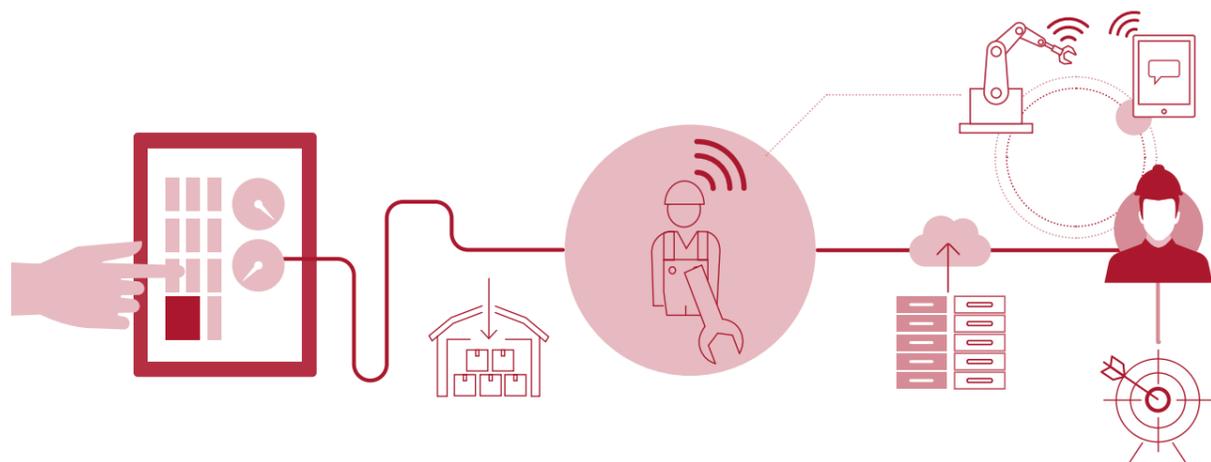
→ Per approfondimento consulta brochure di prodotto Gridway Water

## EASYGO

### LE SOLUZIONI PER LE SMART INDUSTRIES

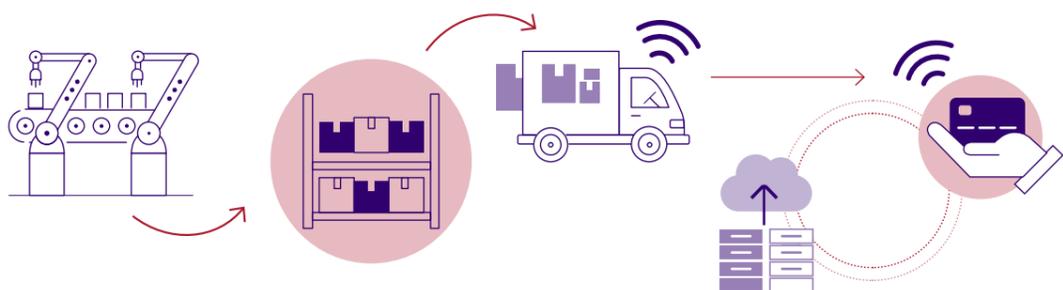
EasyGo è la soluzione software basata su tecnologia Microsoft BC, con la quale mettiamo a disposizione delle aziende la possibilità di lavorare in un contesto efficiente ed integrato capace di guidare al meglio tutto il processo della filiera di produzione, fornendo informazioni e dati a supporto delle decisioni strategiche per il proprio business. La soluzione è in grado di seguire l'avanzamento tecnologico in atto con il contesto di Industria 4.0. e della digital transformation. Grazie alla sua versatilità la soluzione è scalabile e modulabile in base al dimensionamento ed alle esigenze specifiche sia delle piccole che delle grandi imprese.

Di seguito le principali verticalizzazioni disponibili.



### EASYGO TRADE

È la soluzione software verticale specifica per tutte le aziende che si occupano della vendita e distribuzione di materiali di consumo, completa e dinamica in grado di presidiare l'intera filiera di processo. Alla soluzione standard è possibile aggiungere delle app che ne amplificano il funzionamento e ne ottimizzano le performance.



### EASYGO MAINT

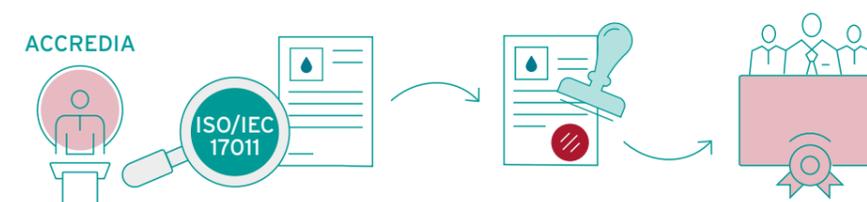
È la soluzione software per la gestione dei processi tipici delle aziende di Vendita e Manutenzione di Asset. La base tecnologica su cui si sviluppa è la piattaforma Dynamics 365 di Microsoft, in grado di applicare al classico processo aziendale quei concetti di Digital Transformation che proiettano tali Servizi nel futuro fornendo una continuità di innovazione e adattamento ai tempi moderni.



### EASYGO CERT

È la soluzione gestionale per gli organismi di certificazione, ispezione, verifica e i laboratori di prova e taratura sviluppata su tecnologia Microsoft DynamicS, si compone delle seguenti entità:

- Microsoft Dynamics BC: Gestione delle attività di fatturazione, gestione contabile generale, attiva e passiva, ovvero la gestione degli incassi, il controllo del credito, la gestione delle morosità e generazione di reportistica a copertura degli adempimenti obbligatori.
- Microsoft Dynamics CRM: gestione dei clienti finali, delle anagrafiche, dei contratti delle commesse e delle attività, gestione dell'intero ciclo di offerta fino alla stipula del contratto.
- Portale Web: un'interfaccia attiva verso l'esterno per gestire meglio i rapporti con i propri fornitori o associate.



### AGGIUGNI VALORE ALLA TUA SOLUZIONE SCEGLIENDO LE APP

**EASYGO SALES:** l'app per la forza vendita, attraverso la quale sarà possibile gestire e velocizzare le proprie attività ottimizzando le performance.

**EASYGO CUSTOMER:** l'app per la gestione di tutte le operazioni tipiche del post-vendita, assistenza.

**EASYGO E-COMMERCE:** l'app per la gestione completa dei flussi di vendita provenienti dal proprio canale e-commerce.

## MICROSOFT DYNAMICS 365

LA SUITE INTEGRATA PER OTTIMIZZARE LA GESTIONE AZIENDALE

### ERP: ENTERPRISE RESOURCE PLANNING

Microsoft Dynamics Business Central è l'ERP di Microsoft in grado di supportare la crescita aziendale in diverse industrie. Le soluzioni gestionali Microsoft sono complete ed integrate e offrono gli strumenti necessari per gestire qualsiasi attività aziendale: dalla contabilità, alla finanza, supply chain (catena fornitori), produzione, operations fino al controllo della gestione industriale al fine di prendere decisioni strategiche.

### CRM: CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT

Il CRM di Microsoft, grazie all'integrazione con l'ERP e i Social Network, è la soluzione aziendale per la gestione delle relazioni con i clienti che permette di presidiare il processo commerciale, come per esempio le attività di marketing ed il servizio di post vendita. Una piattaforma che raccoglie e mette in relazione dati eterogenei per avere una conoscenza approfondita dei propri clienti, capirne gli obiettivi e le attese ed offrire un servizio sempre più efficiente.

### POWER BI

La Power BI è uno strumento di analisi di business che offre informazioni dettagliate per favorire un processo decisionale consapevole e rapido. I dati raccolti sono trasformati in elementi visivi e grafici attraenti oltre che facilmente consultabili, in grado di orientare le scelte aziendali. È disponibile anche un'app per l'accesso alla Power BI anche dai dispositivi mobili.



### DATACENTER CLOUD

In uno scenario in continua evoluzione digitale si rende necessario utilizzare tutte le tecnologie abilitanti nell'ottica del miglioramento dei livelli di sicurezza e performance prestazionali. Siamo in grado di suggerire le scelte più opportune per aumentare la stabilità del sistema informativo e la solidità di un'infrastruttura in ottica di cyber security:

- **alta velocità e affidabilità;**
- **scalabilità** e possibilità di convertire i servizi in qualsiasi momento;
- **servizio tecnico veloce e altamente preparato;**
- **attivazione rapida e durata variabile** secondo le necessità.

### OFFICE 365

Il nuovo Office 365 è una soluzione in cloud che oltre a garantire l'accesso alle applicazioni desktop di Office più comuni, permette di utilizzare le email aziendali, calendari condivisi, messaggistica istantanea (IM), videoconferenza e condivisione di file. Il Team di lavoro potrà così utilizzare strumenti di produttività sicuri e aziendali con un piano di licenza semplificato e senza investimenti in infrastrutture anticipate.

## IT SYSTEMS MANAGEMENT

SOLUZIONI PERSONALIZZATE PER OGNI ESIGENZA DI BUSINESS



In Netribe Systems Integration ci sono professionisti altamente specializzati che identificano le soluzioni IT più idonee alle necessità aziendali del cliente. L'attività si sviluppa in una presenza costante, presso il cliente, di tecnici specializzati al fine di preservare lo stato di salute dei sistemi, effettuare un costante monitoraggio per prevenire i problemi intervenendo in modo pianificato e non limitato alle situazioni d'emergenza. Grazie alle nostre partnership, proponiamo soluzioni hardware più adatte alle tue esigenze.



DALL'ESPERIENZA PLURIENNALE SU PROGETTI DI LARGA SCALA NASCE FLEXSI

FlexSI è il basket di soluzioni e servizi sviluppati per supportare le aziende nella scelta delle migliori tecnologie che assicurino efficienza e sicurezza alla propria infrastruttura informatica.

#### Le caratteristiche dei nostri servizi

- Progettazione e studio di fattibilità di reti aziendali o interaziendali;
- sistemi LAN e WAN;
- integrazione Sistemi di rete Intranet ed Internet; configurazione reti wireless; VPN, Firewall, Proxy, Router e Switch;
- potenziamento delle prestazioni della rete attraverso l'analisi del traffico e monitorando gli accessi;
- WAN optimization as a service;
- network as a service.



**NETRIBE**  
GROUP

**NETRIBESBS**  
BUSINESS SOLUTIONS

**NETRIBESI**  
SYSTEMS INTEGRATION

**NETRIBECLOUD**  
CLOUD COMPUTING

**IPERUTILITY**  
IT POWER SOLUTIONS

**ICTCONSULT**  
UNIFIED COMMUNICATIONS

---

via della Costituzione 27/4  
42124 Reggio Emilia - IT

Tel: +39 0522 232378  
info@netribegroup.com

direzione@pec.netribe.it  
www.netribegroup.com

